

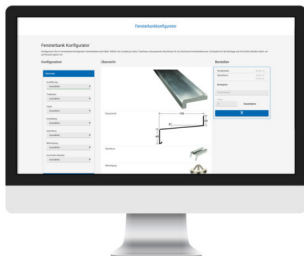
Fensterblech nach Maß – Seefelder hilft bei der Konfiguration von Außenfensterbänken

Langanhaltende Optik, leichte Verarbeitung und zuverlässiger Fassadenschutz – die Anforderungen für Fensterbänke im Außenbereich gestalten sich komplex. Der Großhändler Seefelder unterstützt darum mit einem Konfigurator bei der maßgenauen Umsetzung. Dank „Click & Collect“ können Kunden ihre Fensterbänke zu einem gewünschten Termin bestellen, an dem sie zugeschnitten und verpackt in einem der Abholshops bereitliegen.

Aluminium ist bei Seefelder das Material der Wahl für Außenfensterbänke, aber auch für Balkonaustritte und Mauerabdeckungen. Auf der einen Seite leicht, bruchstark und nicht verformbar, auf der anderen – in Kombination mit den vielfältigen Möglichkeiten der Oberflächenbearbeitung – unempfindlich gegenüber äußeren Witterungseinflüssen, kratzfest und farblich gestaltbar.

Der Fensterbankkonfigurator ist über die Startseite www.seefelder.net erreichbar. Nach dem Login werden Planer gebeten, Fixmaß, Ausladung/Tiefe und Ausführung (mit Gehrung fürs Außeneck oder normal ohne Winkel) einzugeben. Eine Neigung von 5 Grad nach außen ist bei allen Fensterbänken bereits berücksichtigt. Darüber hinaus stehen 30er und 40er Tropfnasen, verschiedene Gleit- und Kompaktabschlüsse sowie als Standardfarben Anthrazit und Weiß pulverbeschichtet sowie Mittelbronze und Silber eloxiert zur Auswahl. Kunden, die eine Sonderfarbe benötigen, wählen die Option „Alu blank (ohne Schutzfolie)“ und können in einer der Seefelder-Objekt- und Service-Abteilungen eine Beschichtung in einem gewünschten RAL-Ton veranlassen.

Montagemittel und Antidröhn-Streifen, die Regengeräusche reduzieren, liefert Seefelder auf Wunsch mit. Weiteres Zubehör sowie Dichtungen und Profile, beispielsweise zum Stabilisieren von Balkontüren, zum Tritt- und Treppenschutz oder Bodenschwellen und Wintergartenprofile, finden User auch außerhalb des Konfigurators im Seefelder-Shop unter https://www.seefelder.net/de_DE/fensterbaenke-und-profile.



Bildtext: Seefelder hilft mit einem Konfigurator bei der maßgenauen Umsetzung von Alu-Fenstersimsen für den Außenbereich. Foto: Seefelder

Seefelder

Seefelder sieht sich als Experte, um den täglichen Bedarf von Tischlern, Schreibern sowie Verarbeitern aus dem Holzhandwerk zu decken. Außendienst, Innendienst, Katalog und Webshop ermöglichen eine flexible Bestellung rund um die Uhr. Das 1995 gegründete und familiengeführte Unternehmen beschäftigt rund 200 Mitarbeiter und erwirtschaftete 2019 einen Umsatz von fast 40 Millionen Euro.